

陇县温水镇

“借鸡还蛋”兴庭院 小产业托起增收梦

陇县温水镇地处北部山区,青壮年劳动力外流较多,留守农户占比偏高,传统产业落地见效难度大,“无法离乡、无劳可出”群体稳定增收,成为推进乡村振兴的现实课题。近年来,该镇坚持党建引领,以“借鸡还蛋”庭院养殖为突破口,深耕庭院经济、健全联农带农机制、打通产销全链条,探索出一条低成本、广覆盖、可持续、可复制的山区强村富民路径,让留守群众在家门口实现稳定增收。

借鸡还蛋破难题,庭院养殖稳增收

针对留守老人劳动能力弱、缺乏创业本金、担忧产品销路等痛点,2025年以来,温水镇党委创新推行“借鸡还蛋”庭院散养模式。由村党支部统一采购、免费发放优质鸡苗,农户利用自家庭院空间散养,无需前期资金投入;农户每领养1只鸡苗,向村集体返还50枚鸡蛋,剩余产品可自留或由村集体保底价回购,统一对接市场销售,真正实现农户零门槛参与、零风险增收。

该模式操作简便、劳动强度低,精准适配留守群体生产生活实际,推广成效明显。目前已覆盖6个行政村,累计投放鸡苗4800余只,带动340余户农户参与,户均年增收2000元左右。郭家山村在此基础上深化实践,将养殖收益反哺公益养老,打造“产业增收+养老服务”融合模式,相关经验被省市媒体宣传推广,成为山区乡村协同发展的鲜活样板。



三级联带强引领,四员下沉优服务

为推动庭院经济扩面提质、长效运行,温水镇建立集体带农户、大户带散户、党员带群众三级联带体系,组织百名镇村干部与农户结成帮扶对子,全程跟进解决生产养殖各类难题。同时推行“四员下沉”工作法,引导干部化身政策宣传员、养殖技术员、产品营销员、物资派送员,下沉一线手把手传授技术、帮拓销路、上门服务,打通服务群众“最后一公里”。

该镇配套完善党员轮训、量化考评、督导问效等机制,倒逼干部主动担当、靠前服务,形成政府搭台、农户经营、产销联动、互助共享的良性循环,为庭院经济持续健康发展筑牢组织保障。

线上线下齐发力,山货出圈增价值

为破解农特产品出山难、卖价低瓶颈,温水镇打出线上线下“组合拳”,双向发力拓市场。线上组建专业直播团队,常态化短视频宣传、直播带货,让深山土货搭上电商快车;线下注册“温农美”本土特色商标,建立产品溯源体系,实行统一标准、统一包装,开设县城直营店,联动县域农特产品集散中心辐射省内外市场,持续提升产品附加值和品牌影响力。

截至目前,全镇庭院农产品线上销售额突破10万元,全年农特产品总销售额达600万元,农家土鸡蛋真正变身群众增收致富的金蛋蛋。

种养双轮齐驱动,庭院经济拓新篇

在“借鸡还蛋”模式成熟落地基础上,温水镇外出观摩学习先进经验,全面盘活闲置庭院、空闲农房、零散地块等沉睡资源,积极推广借地生菇庭院食用菌种植模式。由村集体统一提供菌种、技术指导和兜底回购,引导农户利用房前屋后空地种植香菇、木耳等经济作物,形成“借鸡还蛋+借地生菇”种养结合、双轮驱动发展格局。

从“一只鸡”到“一朵菇”,该镇持续延伸庭院经济产业链条,推动产业由单一养殖向多元种养拓展,不断拓宽群众增收渠道、壮大村集体经济,为北部山区乡村振兴注入持久动能。

温水镇以小切口破解增收大难题,有效激活农村闲置资源、稳固留守群众收入、壮大村级集体经济,为山区破解留守群体增收困境、完善农村养老服务、推进乡村全面振兴提供了可复制、可推广的实践样本。

通讯员 贺丹 赵世明 晁春锁

丹凤葡萄酒年销售额突破一亿元

今年以来,丹凤县持续加码葡萄酒产业发展,通过政策扶持、全链打造、品牌营销等系列举措,推动百年丹凤葡萄酒走出陕西、走向全国,让这一特色产业成为县域经济高质量发展的亮眼名片。

据了解,丹凤县目前已形成以“五庄两厂”为核心的产业集群,构建起从葡萄种植、酿造生产到文旅服务、市场销售的完整全产业链。2025年全县葡萄酒销售额突破1亿元。

筑牢产业根基,规模与项目同步提速。丹凤县科学规划葡萄基地布局,在龙驹寨、商镇、棣花等坡塬地带新建2万亩葡萄种植基地,同时创新合作模式,在宁夏等地建设5000亩标准化种植基地,从源头保障原料品质。此外,加快推进丹凤酒庄二期、丹凤红酒城等延链补链项目,不断完善产业基础设施。

坚持创新赋能,技术与品牌双向发力。当地高标准建成紫泉山酒庄、归旅酒庄及山茱萸枸杞果酒生产项目,依托葡萄酒技术创新中心、产品研发中心,推广陶罐恒温恒湿发酵、干红葡萄酒冷浸渍等先进技术,累计研发葡萄酒新品18种,持续提升产品核心竞争力。

推动三产融合,“葡萄酒+”业态活力迸发。丹凤县不断拓展文旅、康养等消费场景,打造集葡萄种植、观光采摘、酿造加工、储藏销售、文化体验于一体的融合发展体系,让丹凤葡萄酒不仅是饮品,更成为承载地方文化的特色IP,助力产业集群化、高质量发展。

强化营销破圈,线上线下拓宽市场。该县创新“基地+平台+网点+物流配送”营销模式,累计开展丹凤葡萄酒全国行16场次、直播带货70场次,成功举办第三届丹凤红酒文化交流会,在西安、南京、成都、郑州等城市开设20家实体店,培育15家电商销售平台,构建起线上线下协同发力的营销网络,有效提升了丹凤葡萄酒的全国知名度与市场占有率。 本报记者 叶瑛 通讯员 牛亮



图为官池镇成王村农户成小明在玉米地除草。李世居 摄

初夏时节,大荔县10万亩春玉米长势喜人。当地推广耐密良种,应用精量机播、水肥一体等农技措施,从播种到管护实行全流程标准化操作,筑牢粮食稳产根基。

杨凌科技助力全省农业高质量发展大会召开

本报讯(记者 张晓亮 吕新涛)5月12日,杨凌科技助力陕西省农业高质量发展大会在杨凌示范区胜利召开。陕西省级相关部门负责人、各地市及涉农县区代表、农业科研院所专家、涉农龙头企业、农业园区负责人等参会,共商农业科技协同发展路径,共绘全省现代农业提质增效蓝图。

会议深入贯彻落实中央及陕西省委关于农业科技创新、乡村振兴工作部署,聚焦科技赋能现代农业,统筹政产学研各方力量,充分释放杨凌国家农科高地创新优势,着力构建“杨凌策源、全省转化、全域应用、互利共赢”协同发展格局,为全省农业高质量发展、筑

牢粮食安全底线注入科技动能。

会议强调,要坚守国家使命,锚定农业强省建设目标,聚焦种源关键核心技术攻关,夯实粮食安全根基;精准对接各地特色产业需求,定制化实施科技赋能方案,推动现代农业全产业链提质增效;持续深化“1+10+N”农业科技合作机制,推动校地、校企、区市常态化对接,加快农业科技成果转化落地,让先进技术更好服务产业发展、惠及农民群众。

会议强调,要压实工作责任,对会议部署任务和签约事项细化台账、跟踪督办,确保各项要求落地见效;要深化协同联动,用好科技合作机制,推动杨凌科创资

源与各地产业精准匹配,打通成果转化“最后一公里”;要凝聚发展合力,依托科创平台载体,推动科技、人才、项目深度融合,培育壮大经营主体,以科技创新引领全省特色现代农业提质增效。

会上,中国农村技术开发中心、陕西省农业农村厅、杨凌示范区共同签署共建农业科技大市场(杨凌)中心协议,杨凌示范区、西北农林科技大学与多地市签署农业科技合作协议。大会同步举办科技成果路演、实地调研观摩等活动,现场对接一批科技合作项目,进一步强化了杨凌农科资源辐射带动作用,为全省农业现代化建设搭建了协同发展平台。

刘诗平

农业小课堂

夏季猪场驱虫正当时

夏季是生猪寄生虫高发季节,寄生虫对生猪健康危害极大。一方面会与猪争夺营养;另一方面,寄生虫生长会破坏猪器官组织结构与功能,导致其消化吸收、呼吸及免疫功能大幅下降,生长发育受阻,抗病能力降低。因此,夏季做好猪场驱虫工作十分重要。

驱虫方法如下:

统一驱虫 种猪优先采用注射方式驱虫,全场肉猪统一在饲料中添加驱虫药物。  
规范驱虫法 母猪于产前一个月左右,通过注射或饲料添加驱虫药方式驱虫一周;保育猪在饲料中添加驱虫药一周,或断奶转群时注射一次驱虫药,待生长至50公斤左右中猪阶段,再在饲料中添加驱虫药一周。  
公母猪每半年注射驱虫药一次,肉猪按程序在保育阶段、中猪阶段各在饲料中添加一次驱虫药物。 江村

近日,在西安市临潼区雨金街道任陈村的高标准农田示范区,一望无际的麦田绿浪翻滚,田成方、路相通、渠相连。

任陈村党支部书记任卫权轻点手机屏幕,立杆式喷灌系统和320米自走式平移喷灌机协同配合,智慧农业灌溉系统精准作业。

“过去浇地大水漫灌,400亩地少说得浇10天。”任卫权言语间难掩喜悦——新建的智能泵站、地下输水管网、土壤墒情监测系统与水肥一体化配料系统,构建起一张“智慧神经网络”。如今,用手机App或刷卡操作,灌溉作业便能自动精准执行,大幅提升麦田管理效能。

在临潼区雨金街道番茄种业智慧产业园,4000多平方米的番茄育苗中心科技感十足,智能温室系统精准调控循环风机、湿帘和遮阳网等设备,巡检机器人、打药机器人穿梭其间。育苗中心只有两名管理人员。

“我在这儿干了3年多,活也不累,每月有几千元的收入。”5月12日,在育苗中心,工人杨娟仔细查看设备运行情况,并对番茄老叶子进行修剪。

为了把种子“芯片”牢牢攥在手中,临潼区借助番茄制种产业优势,聚焦种业研发前沿领域,建成了占地186亩、总投资3.67亿元的秦创原东窗口临潼番茄智慧

农田铺设“智慧网”,小龙虾成新名片——

临潼农业“变形记”

谷创新协同基地及智能化育苗繁殖中心,推动番茄种业“产学研”“育繁推”深度融合。

产业园负责人、西安市番茄研究所所长赵军贤说:“我们先后培育出思香、如意、粉提等30余个番茄新品种,形成了粉果系列、红果系列和樱桃番茄系列,每亩产值增加超5000元。”

目前,临潼区有集生产、育种、加工、销售于一体的番茄制种公司15家,制种面积约3000亩,年产番茄种子约3.5万公斤,育成优质番茄品种46个,粉果系列制种量占全国市场的45%以上。

近日,在临潼区新丰街道席家村淡水小龙虾繁育基地,工作人员付海海在分拣龙虾。基地负责人王旭升说,基地形成了从种苗培育、养殖管理到市场销售的完整产业链。基地里,不仅有龙虾体验店,还开设有蓝龙虾餐厅,实现从产地到餐桌的连接。

“深化技术创新,推动养殖、加工、餐饮体验三产融合,是我们提升产业核心竞争力的关键。”王旭升算了一笔账:活龙虾每公斤约80元,加工成即食产品后附加值可以翻倍。通过“公司+农户”模式,基地统一育苗、统一技术,统一回购,带动周边20余户农户参与养殖。

作为“全国名特优新农产物”,临潼小龙虾已成为当地特色农业的一张亮丽名片。席家村依托渭河区位优势,采用“村集体经济+企业+农户”运营机制,发展渔业300亩,2025年村集体收入达53万元。

临潼区农业农村局相关负责人表示,临潼区将聚焦产业融合发展,深化粮食精深加工打造特色品牌,推进农旅融合打造农耕体验景区,强化智慧农业科技支撑,培强新型经营主体,推动农业规模化、品牌化发展,实现耕地保护与产业发展良性循环。

王三合 罗文艳 隗永春

Advertisement for 'All-in-One' (全能) services, featuring various icons and text blocks for different types of services or products.