

精准招商 让小县域“长出”大产业

从生态赋能到金融托举,从精准对接到真诚招商,各县(市、区)打破发展桎梏,找准产业定位,靶向招商激活动能,让县域孕育各具特色的产业,走出一条因地制宜的产业升级之路。

2025年,陕西省商务厅持续完善“以省带县”机制,指导省投资和贸易促进中心开展县域首位产业精准招商工作,推动签约产业项目92个,吸引总投资360亿元,项目当年落地率从2023年的55.3%稳步提升至71.73%。

精准对接,好生态成为发展优势

近日,一个来自西安的老年旅居团来到福乐康秦巴云溪居康养基地,开启为期5天的旅居体验。团里的40位老人年龄都在70岁左右。

服务这些老人的福乐康秦巴云溪居康养基地,是被岚皋县的好生态所吸引,这两年才在该县落地壮大的。

“当初,我们四处寻觅投资地,直到2024年8月踏上岚皋的土地,才真正停下脚步。这里山清水秀,森林覆盖率达81.3%,正是康养产业最稀缺的资源。”陕西福乐康养老服务有限责任公司董事长冯志刚回忆,考察团沿着盘山公路一路前行,沿途的茂林修竹、洁净溪流,让他动了心。

但真正让他下定决心的,是当月“知名企业岚皋行”活动中,陕西省商务厅驻村工作队、省投资和贸易促进中心当“红娘”,开展精准的项目引荐与资源嫁接,还带着企业实地考察选址地块的诚意作为。这让冯志刚非常满意。

2025年4月7日,福乐康秦巴云溪居康养基地正式投运,设置58间康养客房、110张床位及专业理疗中心、生态餐厅,一经开放便客流不断。

“我们已经接待了1.6万多人次,客源覆盖西安、成都、兰州等地,旺季时床位全满,还得提前半个月预订。”冯志刚笑着说,基地还和杨家院子、千层河等景区联手,设计推出多条“自然风光+康养体验”旅游线路。

该康养基地不仅让游客舒心,还通过“基地+农户”的模式,直接带动了周边200多户农民增收——基地的食材采购清单里,魔芋、蜂蜜、淫羊藿等本地特产占了八成以上。

岚皋县招商服务中心干部李萍说:“从当初的精准对接,到如今的产业联动,岚皋留住了福乐康这样的优质企业,更走出了一条秦巴山区生态价值转化的新路径,推动产业链向高附加值领域不断延伸。”

宜君:多元产业“惠”民生

锣鼓喧天,彩扇翻飞,秧歌队踏着鼓点,扭出新时代的“精气神”。春节期间,宜君县宜阳街道十里铺村文化广场上人头攒动,村民们耍社火、闹元宵,笑声与掌声交织成乡村振兴的生动注脚。

“现在日子越过越红火,大伙聚在一起扭秧歌、闹社火,心里头高兴,心情美得很!”村民武海英笑着说。

春回大地,万物复苏。近日,记者走进宜阳街道十里铺村,这里村民富、安居乐业,硬化道路通达四方,农家小院整洁有序,文化广场上欢声笑语不断。作为宜君县乡村振兴的缩影,十里铺村下辖6个村民小组,正以党建为引领,在基础设施升级、产业融合发展、基层治理创新过程中绘就宜居宜业的新图景。

“以前下雨天出门,裤腿上总沾满泥,现在出门就是水泥路,还有自来水,就连文化广场都修到了家门口,日子好着呢!”村民胡存生指着刚硬化的巷道表示。

近年来,十里铺村聚焦群众急难愁盼问题,实施了一系列民生工程:翻新改造村级幸福院,集便民服务、党群活动、卫生间等功能于一体,为群众提供“一站式”服务;实施饮水安全提升工程,确保自来水管网“户户通”,彻底解决了段寺组、崔家沟组的季节性缺水难题;2025年,天然气管道进村,35户群众用上了清洁能源;通组路、巷道及生产路全面硬化,村民出行“最后一公里”畅通无阻。

基础设施的提档升级,不仅让村庄“颜值”提升,更托起了群众的幸福生活。正如村党支部书记肖世鹏所说:“我们把群众的需求作为工作的方向,从修路引水到改厕治污,每一件实事都办到了群众心坎上。”

产业兴旺是基石。当前,十里铺村依托3400亩耕地,大力发展密植玉米产业,亩产达1500斤,成为群众增收的“金种子”。同时,彭宜路两侧287.5亩党参、连翘长势喜人,中药材产业初具规模。借助县城位置优势,村里培育起餐饮、运输、农资销售等20余家个体工商户,形成了多元化的产业格局。

“村集体经济联合社通过入股合作社的方式,每年的稳定收益超过8万元,这些资金又反哺到村庄建设中,形成了良性循环。”肖世鹏表示。为巩固拓展脱贫攻坚成果,村里为24户脱贫户中具备劳动能力的17人全部落实护林员、保洁员等公益性岗位,每人每月增收300-1750元,确保“不落一户、不落一人”。

面对高铁带来的机遇,村“两委”未雨绸缪,积极争取项目支持,计划利用拆迁空地建设蔬菜大棚或采摘园,并硬化崔家沟组至庙下组1300米生产路,进一步夯实产业发展根基。

“眼下正是春耕备耕的关键时期,村‘两委’提前谋划,把春季产业发展抓起来。下一步,我们将围绕‘党建引领、特色产业、基层治理’三条主线,持续壮大村集体经济,让群众在‘家门口’就能实现增收致富,让乡亲们日子越过越好。”十里铺村党支部书记肖世鹏说。

从“靠天吃饭”到多元融合,从“脏乱差”到“净美优”,十里铺村正以实干作笔,山水为卷,在乡村振兴的道路上奋力书写着宜居宜业的新篇章。

严利君 田亚南



正在建设的螺旋钢管防腐保温涂层加工项目车间。

金融支持,低空项目按下“快进键”

“原以为资金不足,项目要推迟开工。没想到,靖边直接送来3000万元股权投资,还贴心地帮我们对接产业资源。这服务真是送到了我们的心坎上。”陕西天翌科技股份有限公司负责人韩红波感慨。

此前,这家手握190多项核心专利的专精特新“小巨人”企业,计划在靖边县打造投资额1亿元的无人机生产装备及低空飞行测试基地。若项目顺利落地,不仅可为企业开辟新的发展空间,还能为靖边县经济发展注入新活力。可就在项目落地前,资金不足成了“绊脚石”。

面对企业的急难愁盼,靖边县招商团队迅速行动,与多家基金平台展开沟通协调,积极为陕西天翌科技股份有限公司寻求资金支持。经过多轮深入细致的尽职调查,最终,榆煤基金向陕西天翌科技股份有限公司伸出援手,提供了3000万元的股权投资支持,为项目顺利落地按下“快进键”。

“项目投产后,每年可生产无人机150架,实现营业收入约3亿元,缴纳税费约3000万元。”靖边县招商服务中心主任许铁说,“这不仅能为企业带来丰厚的收益,还将为靖边县低空经济全产业链发展和扩大就业市场作出积极贡献。”

该项目的成功落地,是靖边县招商工作的一个缩影。近年来,该县在招商引资工作中,跳出“政策优惠比拼”的传统套路,而是聚焦企业关心的资金、场景等核心问题,打出了一套“金融赋能+场景开放”的组合拳。

如今,一条涵盖研发、制造、测试、应用与服务的低空

经济全产业链清晰呈现,吸引越来越多的企业到靖边县投资兴业,共同构建“空天地”一体化产业生态新格局。

真诚服务,企业投资放心发展安心

“当初考察了好几个地方,最终敲定渭滨区,不光是因为这里产业底子厚,更因为这份掏心窝子的真诚服务,让我们心里有底。”陕西华创天宏管业有限公司负责人刘静媛表示,“从项目对接到落地,渭滨区让企业投资放心、发展安心。”

2025年8月,由内蒙古诚钢管道科技有限公司与内蒙古热节保温工程有限公司共同投资设立的陕西华创天宏管业有限公司落户宝鸡市渭滨区,总投资5.2亿元的螺旋钢管防腐保温涂层加工项目同步启动。这标志着渭滨区在高端装备制造产业链上取得又一重要突破。这两家企业都是国内管道行业的领军企业,为啥选中渭滨区?

答案是“硬基础”和“软服务”的双重吸引。渭滨区工业基础雄厚,产业链条完整,与两家公司的主营业务如钢管制造、能源装备配套等,以及发展需求包括技术升级、市场辐射与产业链协同等,形成了天然互补。这让企业负责人一开始就动了心。

在项目对接过程中,渭滨区招商团队主动出击,盛情邀请企业方前来实地考察。其间,渭滨区提供的全方位、“店小二”式服务,给企业留下了温暖的印象。

不光有暖心细节,渭滨区的服务更是跑出了“加速度”。该企业签约后,招商团队立马启动“一站式”服务,从项目选址、工商注册到税务登记,全程跑腿代办。原本要跑半个月的手续,3天就全部办结,让企业省了不少心。

更让企业惊喜的是,渭滨区招商局不做“甩手掌柜”,当起了“产业合伙人”。

招商人员主动牵线搭桥,帮企业对接本地产业链上下游企业,包括中国石油集团宝石管业有限公司、秦川机床工具集团股份公司等,从原材料优质卷板、防腐涂料供应到产品油气输送防腐管道、城市热力管网销售,全方位搭建合作平台,让企业快速融入本地产业生态,增强了共同做强产业链的信心。

去年,随着总投资额达41.5亿元的11个优质项目扎根落户,渭滨区的产业版图不断壮大,为县域首位产业集聚注入强劲动能。

“招商不是一锤子买卖,我们要做企业长远发展的后盾。”渭滨区招商局局长王静说,而这份“以心换心”的招商理念,正让更多企业心甘情愿留下来、发展好、更壮大。肖倩



日前,宁强县阳平关镇争取到项目资金100万元,实施子龙新区社区陕南移民搬迁集中安置点地下管网提升项目。工程竣工后,将惠及群众3000余人。

工人正在项目工地施工。边清学 摄

府隩黄河大桥项目建设按下“快进键”

春日里的榆林市府谷县府隩黄河大桥项目建设现场一派繁忙景象,工程机械轰鸣声此起彼伏,施工人员在各自岗位上精准作业。目前,引桥下部结构、主桥基础、预制梁场等多个作业面正同步推进,一根根桥墩拔地而起,勾勒出大桥的轮廓。

府隩黄河大桥项目总投资1.4142亿元,是连接陕、晋、蒙三地的重要民生工程。项目路线全长820.9米,新建桥梁长713米,按二级公路标准设计建设。自2025年5月30日开工以来,项目建设稳步推进,已取得阶段性成果。“我们将紧盯关键点,严守安全底线,严把质量关口,全力冲刺2026年建设目标,为推动黄河两岸互联互通打下坚实基础。”府隩黄河大桥建设方项目负责人刘胜说。

樊仲森 马宇强



项目施工现场。

本报讯(记者 陈涛 通讯员 向山 储茂银)

“这腊肉还是小时候的味道!”在安康市紫阳县焕古镇“人民供销社”门店,西安游客李女士拎着刚买的富硒腊肉感慨。

店内,统一标识的货架上,茶叶、木耳、蜂蜜等80余种富硒特产琳琅满目,购销两旺的场景让“老供销”的金字招牌重新闪亮。

地处秦巴山区腹地的紫阳,富硒资源得天独厚。然而,曾经的供销社也面临基层网络萎缩、服务功能弱化的困境。2025年,紫阳县供销社以深化综合改革为突破口,以“百千万”富硒农产品出县工程为抓手,系统推进组织、服务、流通重构,走出了一条独具山区特色的为农服务新路径。

改革,首先向痛点开刀。紫阳县供销社梳理历史遗留问题17项、发展瓶颈12项,清理僵尸企业13家,化解债务180万元,盘活资产1500万元,让供销社系统轻装上阵。精准锚定“内部治理、组织体系、服务模式、开放合作”四大维度,将改革目标与富硒产业发展同频共振。

根基,在组织重塑中筑牢。时隔多年,紫阳县供销

紫阳县:“老供销”走出“新路径”

合作社第七届社员代表大会于2025年10月召开,55名代表选举产生新一届理事会、监事会,“三会”制度规范化运行。整合重组县农资公司、工业品公司,成立供销惠农农业有限公司,控股5家优质涉农企业,人员精简35%,运营成本降低28%,社有企业集群营收达1.2亿元,同比增长20%。还投入300万元引导资金,在5个重点镇重启基层社,发展社员2850户,吸纳就业120人,农资销售额850万元,农产品收购额620万元,服务土地1.8万亩,供销组织的根须重新扎进泥土。

流通,在创新融合中畅通。紫阳县投入600万元建成7家“人民供销社”特色门店,统一标识、统一运营,2025年销售额达1850万元,“老供销、放心购”品牌深入人心。投资400万元建成电商综合服务基地,培训电商人才500人次,孵化本土直播团队5支,开展助农直播120场,制作短视频3.2万条,全网播放量超2亿次,电商销售额达1200万元,是2024年的3倍。

开通5条“供销快递专线”,新建17个村级物流服务站,农产品运输时间缩短40%,物流成本降低12%,城乡双向循环加速跑起来。

服务,在多元拓展中增值。聚焦富硒老品种、老方法、老工艺的“三老”农产品,认定扶持35个产品项目,建设标准化基地1.5万亩,订单收购1750万元,带动协议农户收入提升25%。争取项目资金80万元,启动富坪供销社农楼、干蔬菜加工厂建设。与邮政共建服务点23个,寄递农产品15万件,销售额450万元。引进利家超市落户,联合金融机构发放“供销贷”3200万元,开放合作的生态圈越做越大。

改革成效写在农民的脸上。2025年,紫阳县供销社系统直接反哺农户220万元,带动全县农民人均增收约12%,为农服务满意度达95%以上。“老牌子”焕发“新生机”,秦巴深处的供销实践,正为山区乡村振兴注入源源不断的动能。

惠民举措提振消费活力 定边推出“以旧换新”

“以旧换新”政策的落地实施,让许多消费者抢抓政策机遇,趁着补贴优惠置换新车,不仅圆了自己的“购车梦”,也让汽车市场火了起来。近日,在定边县各大汽车展销现场,多款外观时尚、空间宽敞、内饰精致的车型集中亮相,吸引了不少市民前来试驾和咨询。与此同时,经销商们推出的万元直降、专属置换补贴、购车大礼包、便捷金融服务等多重福利,进一步降低了购车门槛,吸引了大批消费者前来咨询选购。

汽车消费持续升温的同时,数码家电、智能家居等领域也纷纷趁热让利,从日常使用的手机,到提升生活品质全屋智能套件,商家纷纷上线“以旧换新”活动,补贴品类越来越丰富,满足了不同市民的消费需求。

“最近家里正在装修房子,需要买一套家电,正好赶上这个‘以旧换新’活动,一级能效补贴的是15%,整套家电下来节省好多钱,感觉很划算。”市民李喜说。

据了解,自2026年1月1日“以旧换新”活动以来,定边县汽车、家电、手机数码三大领域共有19家商户通过市级以旧换新活动审核,累计核销补贴1900多单,带动消费1200多万元,发放核销资金150多万元。

李世涛 牛又聆

略阳产教融合为低空经济注入人才动能

低空经济已纳入略阳县“十五五”重点发展产业。该县着力打造集教育教学、技能竞赛、组装维修、场景应用于一体的全链条育人新模式,努力培养更多留得住、用得上、干得好的专业人才。

作为略阳县招商引资重点项目,无人机产教融合实训基地由县天津职教中心与汉中中凯创科科技有限公司合作共建,首期投入2000万元,建成700平方米标准化实训基地,无人机年产能超5000台,实现“生产—实训—研发”闭环发展,为学生搭建起接触前沿科技、学习实用技能的优质平台。

“我们采用校企共建、工学交替的教学模式,依托校企合作平台开发了无人机巡检、融入到低空+农业、低空+应急的应用场景教学,让学生不仅会飞,还会懂应用、懂维护,把学生培养成符合本地低空经济发展需求的高素质技能人才。”略阳县天津职教中心教师汪杰介绍道。

今年,略阳县天津职教中心将投入300余万元,新建无人机技能竞赛和职业体验实训室,既夯实学生技能,也为低空经济储备后备人才。

李欣 秦文璐

太白县村民喜领集体经济分红

近日,太白县鹦鹑镇马耳山村举行2024年、2025年村集体经济分红活动,让村民共享发展红利,推动集体经济实现高质量发展。

分红仪式上,村民们有序在分红清单上签字、按印,依次领取现金分红。“今天,我们一家领到分红1700元,心里特别高兴,感谢党支部和合作社,增强了我们发展的信心。”村民豆江斌领到分红后说。脱贫监测户李小丰感慨道:“村集体分红让我们的生活多了一份保障。平时,我们还能在村上的树莓园务工增收,日子越来越有盼头了。”

据了解,此次分红覆盖全村3个村民小组194户685人,累计发放分红资金11.7万余元,收益主要来自树莓种植、生态养殖、光伏发电3个产业项目。近年来,马耳山村把发展壮大村集体经济作为全面推进乡村振兴的重要抓手,持续巩固树莓园、养鸡场、光伏发电等现有产业,积极发展林麝养殖、马耳山民宿等特色产业,2026年预计可带动村集体经济年增收近15万元。

韩小珍

